

**Участникам Десятого Вертолетного форума
Ассоциации Вертолетной Индустрии
24 ноября 2017 года
Москва**



Приветственное слово

Щербинина А. В.

Уважаемые участники форума!

Хотел бы начать своё выступление с поздравления. От имени руководства Холдинга «Вертолеты России» поздравляю всех участников Вертолетного Форума с Юбилеем! Желаю активного развития нашего форума в будущем, как основной профессиональной площадки отрасли. Уверен, что открытые дискуссии и предложения, выработанные в ходе встреч, послужат дальнейшему развитию российской вертолетной индустрии.

На протяжении всей 10-летней истории Форума АВИ Холдинг «Вертолеты России» являлся и остаётся его активным участником. За это время мы вместе преодолели различные этапы развития авиационной отрасли. На нашем пути были как победы, так и неудачи.

Тем не менее, хочу констатировать, что, как и форум, Холдинг «Вертолеты России» стабильно работает и развивается, а его гражданское подразделение даже показывает успехи, которые выражаются в значительном увеличении поставок гражданских вертолетов на внутренний и внешний рынки. Так в 2015 и 2016 гг. средний уровень поставок в гражданском сегменте составлял 14-16 ед. суммарно в Россию и на экспорт. В 2017 году мы поставим порядка 70 ед. вертолетной техники, в т.ч. до 50 шт. на внутренний рынок!

Безусловно, на протяжении долгих лет самым востребованным на рынке вертолетом остается Ми-8, с которой все мы успешно работаем. Однако, ключевой задачей Холдинга является модернизация серийной и разработка новой техники. Коротко перечислю достижения Холдинга на данном направлении:

1. Завершены работы по сертификации вертолета Ми-171А2. В начале 2018 года планируем поставить первому заказчику в опытную эксплуатацию 2 данных вертолета. В конце 2018 года будет представлена VIP-модификация Ми-171А2. В средне срочной перспективе будет завершена работа над офшорной модификацией этой машины.
2. В 2017 году Холдинг поставил эксплуатантам крупную партию легких вертолетов АНСАТ с медицинским модулем. Уже имеются первые положительные отзывы российских эксплуатантов. Мы не останавливаемся на достигнутом. По результатам эксплуатации ведётся работа по улучшению технических и эксплуатационных параметров. Также готовится обновленная ВИП-версия АНСАТа.
3. В мае 2017 года состоялся первый полет вертолета Ка-62. С 2021 года планируем начать поставки вертолета заказчикам.
4. В 2018-2020 гг. запланировано начало поставок вертолета Ми-8АМТ в модификации «Арктика» для Арктических программ.
5. В 2018-2020 гг. также запланированы поставки кабин «Конвертер» для вертолетов Ми-8/17. Данная модификация позволяет оптимизировать использование вертолетов и эксплуатировать один и тот же вертолет на различных типах работ. Опция пользуется успехом у эксплуатантов и имеет хорошие перспективы для развития в будущем.
6. В 2018 году мы начинаем серийные поставки вертолета Ми-38. Уже определены первые заказчики. В конце 2018 года будет произведена первая машина в VIP-исполнении.
7. Также Холдинг ведет работы по созданию легкого однодвигательного вертолета. В 2021 году рассчитываем вывести на рынок продукт, который будет использоваться не только для решения задач в интересах коммерческих заказчиков, но и для широкого круга эксплуатантов в авиации общего назначения (частного использования).

В целях повышения доступности российской вертолетной техники для конечных заказчиков и эксплуатантов Холдинг решает следующие важные задачи:

1. Проводит гибкую ценовую политику;
2. Развивает совместно с Минпромторгом РФ проекты с использованием мер государственной поддержки для эксплуатантов и производителей;
3. Активно поддерживает на государственном уровне предложения по развитию региональной авиации;
4. Совместно с банками и лизинговыми компаниями Холдинг внедряет соответствующие финансовые инструменты для стимулирования спроса на свою продукцию. Среди наших партнеров – ПАО «ГТЛК», «ВЭБ-лизинг», «Сбербанк-лизинг», «Нацпромлизинг».
5. Активно совершенствует систему ППО на базе дочерней компании АО «ВСК». Так, уже внедрена современная ИТ-инфраструктура, значительно улучшившая качество технической поддержки и заказа необходимых услуг по ППО. В 2017г. завершено строительство современного логистического комплекса рядом с аэропортом «Шереметьево». Этот сервисный объект позволяет в максимально сжатые сроки обеспечивать потребности эксплуатантов в запасных частях. Объем складских запасов по наиболее востребованному имуществу на текущий момент составляет более 1,5млрд. руб.

Одним из успешных примеров совместной работы Холдинга и государства является Приоритетный проект «Обеспечение своевременности оказания экстренной медицинской помощи гражданам, проживающим в труднодоступных районах РФ».

В 2017 году начата реализация программы по оказанию своевременной медицинской помощи гражданам, проживающим в 34 труднодоступных регионах России. До конца текущего 2017 года в регионы будет поставлено 29 новых вертолетов производства Холдинга с медицинскими модулями. Финансовым партнером Холдинга в данной программе является ПАО «ГТЛК».

Вертолеты Ансат в Волгограде, Татарстане, Кировской области, Кургане и Псковской области суммарно налетали более 1400 часов, наибольший налет на вертолете в Волгограде – 410 л.ч.

Учитывая, что техника делает вылеты по очень тяжёлым случаям (ожоги, кардиология, тяжелые травмы и др.), то фактически каждый рейс – это спасенная человеческая жизнь!

Первые результаты программы показали, что финансовые механизмы работают! Значительно вырос спрос на вертолеты российского производства для санитарной авиации.

Сегодня уже реализуются мероприятия по продолжению развития программы в 2018 г., а именно:

1. В бюджете РФ запланированы субсидии 34 регионам в размере 3,3 млрд. руб. на реализацию проекта;
2. Правительство РФ в декабре 2018г. планирует докапитализировать ПАО «ГТЛК» на сумму 4,3 млрд. руб. для дополнительной закупки 31 вертолета с медицинскими модулями (*12 Ансатов и 19 – типа Ми-8*);
3. Холдинг заблаговременно запустил в производство вертолеты для обеспечения своевременной поставки новой техники для проекта.

Однако, остаются и проблемные вопросы по уровню субсидий, срокам согласования разрешительных документов, механизмам закупки новой техники. Их решение сегодня может быть обеспечено при тесном сотрудничестве Холдинга с Минпромторгом и Минздравом РФ. Вместе с тем для создания эффективно работающей и финансово-обеспеченной системы санитарной авиации, необходимо продление срока действия «Приоритетного проекта по Санавиации» на период до 2025г. и далее, с включением всех регионов России.

Понятно, что предпринимаемые Холдингом действия не в полной мере решают ключевые проблемы на гражданском рынке вертолетных услуг, а именно, – старение парка воздушных судов, нехватка финансовых ресурсов у эксплуатантов по его обновлению, низкий уровень оплаты авиационных работ. Данные факторы характерны для всех сегментов гражданского рынка и оказывают значительное влияние на его дальнейшее развитие.

Заявленная тема нашего форума «Авиационные работы – основа экономики вертолётной отрасли», безусловно, крайне важная, поскольку выполнение

авиационных работ является доходообразующей статьёй компаний-операторов вертолетной техники.

Мы фиксируем, что в отрасли для операторов происходит постоянное увеличение себестоимости полетов в силу роста цен на топливо, увеличения аэронавигационных и аэропортовых сборов, проблематики обслуживания кредитов и пр. С другой стороны, и государственные и частные заказчики авиаработ постоянно стремятся к снижению их стоимости. Следует отметить, что высокий уровень бюрократизации процедур допуска к авиаработам и жесткие требования к их выполнению – являются объективным противоречием друг другу. Это приводит к хроническому недофинансированию авиаработ, что в свою очередь негативно влияет на надежность техники и безопасность полетов.

Холдинг понимает многогранность и важность разрешения комплекса этих проблем. Поэтому на всех уровнях законодательной и исполнительной власти, в Москве и в регионах – «Вертолеты России» участвуют в формировании позитивной среды, в совершенствовании нормативной базы и ее гармонизации с мировой практикой, поддерживают проекты по развитию региональной авиации и расширению субсидиарных и дотационных программ для эксплуатантов и производителей вертолетной техники.

Наконец, Холдинг активно работает над снижением собственных издержек, а также внедрением эффективных технологий и лучших мировых практик управления производством, в целях повышения конкурентоспособности выпускаемой вертолетной техники и удовлетворения разнообразных требований покупателей.

В заключении хотел бы ещё раз отметить важность регулярного проведения форума и решения вопросов, выносимых на обсуждение. Только в диалоге мы сможем найти решения, которые обеспечат поступательное развитие отрасли в интересах всех его участников.

Спасибо за внимание!